



Das haben Sie davon: Unsere Kompetenzen, Ihre Vorteile

- Durch unsere schlüssigen Finanzierungskonzepte ist Ihre Hausbank in der Lage, eine schnelle Entscheidung zu treffen. Wir wissen, was ein entscheidungsreifer Kreditantrag enthalten muss.
- Sie erhalten ein klares Konzept zur Unternehmensfinanzierung und erreichen häufig eine Reduzierung der Fremdkapitalkosten aufgrund eines für Sie günstigeren Angebotes Ihrer Bank.
- Sie kommen unkomplizierter an Ihre Finanzierung und sparen Zeit ein, die Sie in anderen Unternehmensbereichen produktiver nutzen können.
- Sie bekommen Gestaltungsvorschläge für eine zu Ihrem Unternehmen passende Bilanz- und Kapitalstruktur sowie Verschuldung. Dadurch realisieren Sie Kosteneinsparungen, verbessern Ihr Rating und die Kreditverfügbarkeit.
- Sie erkennen Frühwarnsignale und kritische Wertetreiber in Ihrer Bilanz sowie Gewinn- und Verlustrechnung (z. B. ineffiziente Aktiva, unnötige Kosten) und können deshalb rechtzeitig Maßnahmen zur Verbesserung Ihrer wirtschaftlichen Verhältnisse umsetzen. Gleichzeitig erhöhen Sie Ihre Bonität und den Wert Ihres Unternehmens.
- Mit aussagefähigen Finanzplanungen verfügen Sie über eine Grundlage für überlegte unternehmerische Entscheidungen und ein wirksames Instrument zur Unternehmenssteuerung. Sie machen Ihr Unternehmen berechenbarer.
- Ziele entfalten eine magische Wirkung. Wenn Sie Ihre realisierten Zahlen regelmäßig, z. B. monatlich, mit Ihrer Planung abgleichen, werden Sie mehr Umsatz erzielen und / oder weniger Kosten erreichen.
- Sie verstehen Ihren Bankpartner, haben eine durchdachte (Kommunikations-) Strategie, leisten Ihren Beitrag zu einer erfolgreichen Bankbeziehung und sind auf Bank- und Ratinggespräche optimal vorbereitet. Dadurch verbessern Sie Ihr Ansehen und begegnen Ihrer Hausbank auf Augenhöhe.
- Durch die Verbesserung Ihres Vertrauensverhältnisses und der Qualität der Beziehung zu Ihren Kreditgebern steigt die Kreditverfügbarkeit. Denn Banken wollen nur solche Kunden und Geschäftsmodelle begleiten, die sie verstehen und an die sie glauben.



- Sie können mehr Verständnis von Ihren Kreditgebern erwarten, gerade auch in Krisenzeiten.
- Jürgen Brase weiß, wie Banker „ticken“, worauf sie besonderen Wert legen, welche Informationen sie benötigen und er kennt die Abläufe in den Banken sowie die Kriterien, die bei einer Finanzierungsentscheidung eine wichtige Rolle spielen.